

## Sales Executive ( buitendienst)

Ben jij opzoek naar een nieuwe omgeving waar je echt het verschil kunt maken en waar impact direct zichtbaar is? En krijg jij er energie van om nieuwe klanten binnen te halen? Dan ben jij de nieuwe Sales Executive die wij zoeken!

We hebben een groei ambitie en we bouwen aan iets nieuws en daarin speelt het Sales team een belangrijke rol. Om dit te realiseren zijn we op zoek naar uitbreiding. In deze buitendienstfunctie maak je deel uit van het Sales team in Rotterdam, waarin je rapporteert aan de Sales Manager. Je werkt ook veel samen met het Sales team op locatie Venlo en/of Eersel. Je bent verantwoordelijk voor het genereren van nieuw business en het onderhouden en uitbouwen van bestaande accounts. Je vormt het gezicht van KLG Europe en draagt op een juiste manier uit waar we voor staan.

Jouw focus ligt op zowel import als exportstromen van en naar Nederland/België. Daarbij willen we niet alleen groeien met onze bestaande klanten, maar willen we ook nieuwe klanten aantrekken door structurele FCL en LCL-volumes te realiseren. Tegelijkertijd blijven we actief nieuwe markten en trade lanes ontwikkelen, zodat we onze dienstverlening blijven verbreden.

### Wat ga je doen?

- Het actief genereren van nieuwe business, waar de focus ligt op FCL/LCL en trade lane development;
- Opbouwen van een eigen klantportfolio in Nederland;
- Identificeren en benaderen van nieuwe prospects;
- Vertalen van klantbehoeften naar concrete logistieke oplossingen;
- Samenwerken met operations en procurement om deals succesvol te realiseren;
- Meebouwen aan de commerciële structuur van KLG Rotterdam.

### Jouw profiel

- Je hebt minimaal 3 jaar ervaring in freight forwarding, waarin jouw kracht ligt op Ocean en Airfreight;
- Je hebt een duidelijke hunter mentaliteit;
- Je bent comfortabel met koude acquisitie;
- Je bent zelfstandig, proactief en resultaatgericht;
- Je denkt in oplossingen en ziet commerciële kansen;
- Je wilt impact maken met jouw proactieve werkwijze;
- Je beschikt over sterke communicatieve vaardigheden zowel in het Nederlands als in het Engels in woord en geschrift.

## Dit biedt KLG Europe

- De kans om mee te bouwen aan de commerciële groei van Rotterdam;
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid in je rol;
- Directe impact op het ontwikkelen van klantrelaties en resultaten;
- Korte lijnen met management en besluitvorming;
- Onderdeel van een sterk Europees road netwerk (KLG);
- Werken bij een groeiende en kerngezonde logistieke dienstverlener waar normen en waarden al decennia lang een belangrijke rol spelen;
- Goede arbeidsvoorwaarden, met een mooi salaris op basis van een fulltime dienstverband, een auto van de zaak en mobiele telefoon;
- Aandacht en ruimte voor opleiding, persoonlijke ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden;
- Een informele en goede werksfeer;
- Een dynamische, internationale en innovatieve werkomgeving;
- Leuke activiteiten en uitjes;
- Bekijk ook ons filmpje over werken bij KLG: [Werken bij KLG Europe](#)

## KLG Europe

KLG Europe is een wereldwijde logistieke dienstverlener die de kwaliteiten van een multinational met de cultuur van een familiebedrijf heeft weten te combineren. Onze mensen zijn de belangrijkste factor. Zij vormen de basis van ons bedrijf en ons succes. KLG Europe staat voor Borderless Logistics en we bieden onze mensen naast grenzeloze mogelijkheden ook een stabiele thuishaven. We investeren dan ook graag in de groei en ontwikkeling van onze medewerkers.

## Locatie

Rotterdam

## Interesse?

Zie jij een carrière bij KLG Europe wel zitten? Reageer dan snel door je reactie te mailen naar: [sollicitaties@rotterdam.klgeurope.com](mailto:sollicitaties@rotterdam.klgeurope.com)

Voor vragen kun je contact opnemen met Danny Toth, Sales Manager, tel. 06- 34 14 62 48.

Voor meer informatie nodigen we je graag uit om onze website te bezoeken [www.klgeurope.com](http://www.klgeurope.com) of [www.werkenbijklg.nl](http://www.werkenbijklg.nl).